

DO NASZEGO ZESPOŁU COLUMBIA POSZUKUJEMY SPRZEDAWCY/ DORADCY KLIENTA

WYROSŁEŚ POZA WŁASNE PODWÓRKO? ZAPRASZAMY DO NASZEGO.

W Columbia dzielimy Twoją pasję do aktywności na świeżym powietrzu. Choć nasze produkty są dostępne na całym świecie, z dumą podkreślamy, że firma powstała i ma swoją siedzibę główną w regionie Pacific Northwest w Stanach Zjednoczonych — miejscu, gdzie natura jest naszym placem zabaw.

Każdy produkt, który tworzymy, i każde zadanie, którego się podejmujemy, inspirowane są słowami naszej założycielki, Gert Boyle: „**Jest idealnie. Teraz zróbmy to jeszcze lepiej.**”

Jako pionierzy nieustannego doskonalenia nieustannie się rozwijamy.

Wierzmy, że przyroda jest naszym wspólnym dobrem, które należy chronić, i dokładamy wszelkich starań, by dbać o kondycję naszej planety. Wierzmy w inspirowanie ludzi do pełnego korzystania z aktywności outdoorowych.

I wierzymy w Ciebie.

O STANOWISKU

Poszukujemy utalentowanego/-ej **Sprzedawcy / Doradcy Klienta**, który/-a dołączy do zespołu Columbia Retail w Designer Outlet Warszawa.

Dołączysz do zróżnicowanego i dynamicznego europejskiego zespołu Retail, obecnego w 8 krajach.

Na tym stanowisku Twoja rola będzie kluczowa w zapewnianiu najwyższej jakości obsługi klientów w sklepie. Jako ambasador/-ka marki Twoim zadaniem będzie rozpoznawanie potrzeb klientów, doradzanie w zakresie produktów oraz proponowanie najlepszych rozwiązań. Dodatkowo będziesz wspierać działania z zakresu visual merchandisingu w celu zwiększania zaangażowania klientów i sprzedaży.

JAK BĘDZIESZ WPŁYWAĆ NA NASZ SUKCES

- Zapewnianie wszystkim klientom doskonałej obsługi poprzez profesjonalne doradztwo produktowe oraz stosowanie najlepszych praktyk obsługi klienta.
- Reprezentowanie marki Columbia jako jej dumny ambasador, przekazując klientom informacje o aktualnych cechach i korzyściach produktów.
- Budowanie lojalności klientów poprzez wysokiej jakości interakcje, z celem zwiększenia zaangażowania w markę oraz konwersji sprzedażowej.
- Dbanie o właściwą ekspozycję produktów zgodnie z wytycznymi firmy dotyczącymi visual merchandisingu.
- Wsparcie w zarządzaniu stanami magazynowymi oraz przyjmowaniu dostaw.
- Utrzymywanie sklepu w nienagannym stanie wizualnym i organizacyjnym.
- Wykazywanie chęci do nauki oraz korzystanie ze wszystkich dostępnych możliwości rozwoju i podnoszenia własnych wyników.
- Budowanie pozytywnej atmosfery pracy oraz efektywnej komunikacji na wszystkich poziomach organizacji.
- Przestrzeganie polityk i procedur firmy oraz zgłaszanie propozycji usprawnień.

CV prosimy wysłać przez link: [Sprzedawca/Doradca klienta](#)