



## **Zostań członkiem zespołu NIKE**

Marka NIKE robi więcej niż tylko wyposaża najlepszych sportowców na świecie. Jest to miejsce, w którym można odkrywać potencjalne, zatarte granice i wypychać granice tego, co może być. Firma poszukuje osób, które mogą się rozwijać, myśleć, marzyć i tworzyć. Jego kultura rozwija się dzięki różnorodności i nagradzaniu wyobraźni. Marka poszukuje kandydatów, liderów i wizjonerów. W Nike chodzi o to, by każda osoba przynosiła umiejętności i pasję do wymagającej i nieustannie ewoluującej gry.

Pracownicy Nike Retail inspirują sportowców o różnych umiejętnościach, aby wykorzystać ich potencjał. Wejdź do sklepu Nike, sklepu Nike Factory lub odwiedź stronę [nike.com](http://nike.com), a energia, entuzjazm i pasja do sportu są wyczuwalne. Od Szanghaju po San Francisco każdy sklep oferuje wyjątkową, inspirującą społeczność, która nieustannie koncentruje się na innowacjach produktowych i obsłudze klienta. Kariera w Nike Retail wymaga kreatywności i ambicji - i oferuje możliwość zdefiniowania nowej granicy handlu z najlepszymi sportowcami, partnerami z drużyny i partnerami handlowymi w branży.

Jako nasz zawodnik Nike Store Athlete (Sales Associate) Twoim zadaniem będzie dostarczanie konsumentom najwyższej jakości poprzez pokazywanie wiedzy specjalistycznej pozwalającej na poruszanie się po indywidualnych potrzebach i dostarczanie kompletnego rozwiązania dzięki produktom i usługom Nike, aby dać konsumentom to, czego potrzebują do połączenia, szkolenia i konkurować z wiedzą, aby osiągnąć swoje cele.

### **Obowiązki:**

Wykorzystaj umiejętności obsługi klienta, podstawowe techniki sprzedaży i wiedzę o produkcie, aby połączyć klientów z właściwym produktem i zwiększyć sprzedaż

Buduj więź między konsumentem a marką, zapewniając doskonałą obsługę i dostosowując historie marek do warunków sprzedaży detalicznej

Utrzymywaj wiedzę na temat różnych działów sklepów i być dyspozycyjnym do obsługi kasy fiskalnej w celu dokonywania regularnych transakcji, wykonywania obowiązków związanych z dostawą i odbiorem, magazynowania towarów, wykonywania obowiązków sprzątnięcia i budowania wyświetlaczy wizualnych, gdy jest to konieczne

Służ jako źródło wiedzy o produktach dla konsumentów i współpracowników na poziomie podstawowym. Szukaj możliwości edukacyjnych, aby rozwinąć zaawansowany poziom lub specjalistyczną wiedzę na temat sprzedaży, produktów Nike oraz kultury, sprzedaży i technik obsługi

Asystować liderom, seniorom i menadżerom w szkoleniach dla początkujących współpracowników

Pomagaj w działaniach na rzecz zapobiegania stratom, zapewniając proaktywną obsługę klienta

**ABY DOŁĄCZYĆ DO NASZEGO ZESPOŁU WYŚLIJ SWOJĄ APLIKACJĘ NA ADRES: [katarzyna.janicka@nike.com](mailto:katarzyna.janicka@nike.com) LUB ZŁÓŻ CV OSOBIŚCIE W NASZYM SKLEPIE.**